

Le Courrier



VOLUME 9, N°1 / PRINTEMPS 2005

Croissance modérée

L'année 2004 aura à nouveau été des plus positives pour le CIPQ inc. En effet, malgré une conjoncture où tout développement de la production porcine est impossible, l'activité du CIPQ inc. a quand même connu une croissance, puisque le nombre de doses expédiées au cours de l'année 2004 a atteint 1 721 188 doses, en progression de 3,2 % par rapport à 2003.

Le marché québécois est désormais à saturation; en effet, avec douze (12) centres accrédités et plus de 1 800 places verrats, les besoins du marché québécois de l'insémination sont comblés à plus de 120 %. D'après nos estimations, le volume de doses expédiées par le CIPQ inc. représente environ 72 % de tous les accouplements potentiels (inséminations et saillies naturelles) en production porcine au Québec. Ceci est un indicateur que le CIPQ inc. est désormais devenu un incontournable dans l'industrie de l'insémination porcine. Cette position enviable dans le marché est des plus motivantes pour notre organisation. Cependant, cela signifie également que nous devons être à la hauteur des attentes des producteurs et productrices de porcs au niveau de l'offre et de la qualité des services que nous proposons.

SERVICE À LA CLIENTÈLE

Des efforts considérables ont été consentis, depuis quelques années par le CIPQ inc., pour améliorer le service à la clientèle et ils ont certainement contribué à l'atteinte de cette position enviable que nous occupons dans le marché. Le programme « Servimax », qui propose la livraison six (6) jours par semaine, combiné à

l'ajout d'une molécule favorisant une plus grande fertilité est sans contredit un élément déterminant au niveau de la satisfaction de la clientèle. La mise en place d'un système qualité et d'amélioration continue par la certification ISO 9001 : 2000 garantit également à nos clients un produit de qualité vérifiée.

BIOSÉCURITÉ

La mise en place des orientations stratégiques en regard de la biosécurité, qui avait été initiée en 2003, est désormais complétée; un des éléments charnières de cette stratégie est la mise sous air filtré de plus de 1 000 verrats de l'organisation, répartis dans quatre (4) centres. Notons également que les laboratoires sont aussi sous air filtré. La grande sécurité sanitaire que procure les approvisionnements de semence en provenance du CIPQ inc. a certainement contribué au succès que nous connaissons.

INNOVATIONS

Le secteur de l'insémination porcine est en constante évolution et les techniques qui lui sont reliées se raffinent. La technologie « Gédis », qui propose le concept d'auto-insémination, représente désormais plus de 30 % de toute l'activité du CIPQ inc. Ce concept révolutionnaire

(suite →)

SOMMAIRE	
Croissance modérée...	1-2
Dernière chance	2
Génétiporc inc. choisit le virage à 100 % Gédis	3-4
Venez nous rencontrer	4
Quelle est votre part?	5
Conseil d'administration du CIPQ inc.	6



Croissance modérée (suite)

permet une économie de temps de l'ordre de 60 % lors de la réalisation des inséminations. En outre, la majorité des producteurs qui l'utilisent nous déclarent obtenir de meilleurs résultats, particulièrement au niveau des « nés-totaux ».

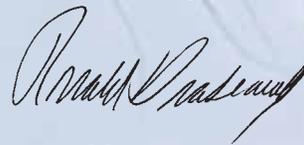
Le CIPQ inc. a également mis en place dans ses centres, au cours des derniers mois, la technologie « Collectis ». Cette technologie, qui vise à mécaniser le processus de prélèvement des verrats, permettra une plus grande efficacité de la main d'œuvre, en plus de rendre cette opération plus sécuritaire pour les employés.

Toutes ces orientations ont un seul objectif : offrir aux producteurs et productrices de porcs un service d'insémination de la plus haute qualité au meilleur coût possible.

QUELQUES STATISTIQUES (2004)

Nombre de doses expédiées	1 721 188
Nombre de fermes desservies	1 146
Nombre de livraisons à la ferme	146 469
Nombre de prélèvements effectués	81 395
Nombre de verrats récoltés	1 770
Nombre d'employés	110

Le directeur général



Ronald Drapeau, agr.

Dernière chance!



La personne gagnante se méritera
deux participations gratuites
 au voyage promotionnel.
Une valeur de 5600 \$.

La promotion « Visitez le SPACE et les châteaux avec le GÉDIS! » se termine le 10 avril 2005. Vous avez jusqu'à cette date pour vous inscrire au voyage organisé exclusivement aux utilisateurs du GÉDIS et participer au tirage promotionnel qui se déroulera dans le cadre de l'EXPO-CONGRÈS DU PORC.

Pour plus de détails concernant le voyage et la promotion, contactez votre représentant ou M. Nick Coudé, le responsable de la promotion, au (418) 889-9748 ou au (418) 564-8988.

Veillez prendre note, qu'après le tirage, il sera toujours possible de s'inscrire au voyage et ce, jusqu'au 30 juin.

Génétiporc inc. choisit le virage à 100 % Gédis

Par Nick Coudé, agr. M.Sc., responsable promotion et suivis techniques



M. Mario Lapierre, agr., consultant en production porcine

La compagnie de génétique porcine Génétiporc inc., de Saint-Bernard, en Beauce, a mandaté un consultant, en la personne de M. Mario Lapierre, afin d'évaluer les impacts associés à une utilisation généralisée de la sonde GÉDIS sur l'ensemble de son réseau de sélection et de multiplication.

M. Lapierre œuvre en production porcine depuis plus de 17 ans et possède une solide expérience en insémination porcine. Il a, entre autres, implanté la technique dans quelques organisations, dont F. Ménard et effectué des présentations sur l'insémination aux Allen D. Lemman Swine Conferences, de l'Université du Minnesota et lors d'un congrès de l'American Association of Swine Practitioner. Il est actuellement propriétaire d'un engraissement de 2 500 places et agit à titre de consultant en gestion d'établissements porcins.

Voici donc les éléments qui ont été considérés pour établir sa recommandation, en débutant par la description de l'ensemble des fermes.

Le réseau de sélection et de multiplication de Génétiporc inc. est constitué de 14 500 truies, réparties

en 11 sites. La majorité de ces sites comportent 1 300 truies chacun. Comme il s'agit de la partie de tête de la pyramide de sélection, il est normal de constater que les performances de reproduction soient de haut niveau avec des taux de mise-bas aux environs de 88 % et des tailles de portées autour de 14 porcelets nés-totaux. Le rang de portée moyen est de 2,5 dû au taux de renouvellement élevé (50 %) que nécessite ce type d'élevage.

L'obtention de tels résultats fait aussi appel à une excellente régie et l'utilisation d'outils efficaces. Les chaleurs sont détectées deux (2) fois par jour à l'aide d'un Contact-O-Max. Les truies trouvées en chaleur le matin sont inséminées une première fois PM et, par la suite, AM et PM tant qu'elles manifestent une réceptivité. Celles qui manifestent leur chaleur pour la première fois PM reçoivent la première insémination le matin suivant et les IA suivantes se succèdent PM-AM jusqu'à la fin de la période de réceptivité. En moyenne, les truies reçoivent 3,2 inséminations par oestrus.

Lorsqu'on lui mentionne que ceci est beaucoup plus élevé que ce que l'on observe généralement, soit 2,5 IA par chaleur, il répond qu'il comprend que ceci peut sembler être une dépense inutile, mais que les résultats démontrent le contraire et qu'après comparaison, un avantage de +0,7 porcelet rentabilise de façon évidente cette façon de faire.

Revenons au Gédis. Qu'est-ce qui a motivé l'intérêt de Génétiporc inc. face à cette technologie?

M. Lapierre mentionne que l'élément principal qui a déclenché l'intérêt pour le Gédis est l'économie de temps. Cette économie de temps peut s'avérer très significative considérant la taille des fermes et le nombre d'employés impliqués. On sait que la bonne main-d'œuvre

Génétiporc inc. *choisit le virage à 100 % Gédis (suite)*

Par Nick Coudé, agr. M.Sc., responsable promotion et suivis techniques

se fait rare et la relève peu nombreuse. L'analyse s'est donc effectuée uniquement sur cet aspect. Bon nombre d'utilisateurs actuels mentionnent obtenir une amélioration des résultats mais ceci n'a pas été comptabilisé dans la décision; s'il y en a une, ce sera un bonus.

Pour valider le gain de temps comparativement à la technique d'insémination conventionnelle, un essai à la ferme a été réalisé. Il nous a permis de se familiariser avec la technologie, d'établir la façon de l'utiliser efficacement et de mesurer les éléments nécessaires aux calculs qui ont servis à établir la recommandation. Cet essai a permis de démontrer une économie de plus de quatre (4) minutes (environ 60 %) par insémination lorsque l'on considère l'ensemble des activités entourant cette opération. Ceci inclut le temps de préparation du matériel, le réchauffement des doses, le lavage des vulves, l'insémination comme telle et les inscriptions aux registres. Pour une ferme de 1 300 truies, cela représente 16 heures de moins par semaine. Sur l'ensemble des fermes du réseau Génétiporc inc., cette économie de main d'œuvre de 6 % se traduit par quatre (4) employés de moins pour

effectuer le même travail. Comme la proximité de certaines fermes permet le partage d'employés, l'économie de temps en main-d'œuvre, réalisée avec le Gédis, est d'autant plus attrayante.

Une fois tous les éléments comptabilisés, la recommandation devient une évidence : dans le système décrit précédemment, les économies permises par l'utilisation du Gédis sont supérieures aux coûts de cette technologie. De plus, comme l'hypothèse de départ ne tient pas compte de variations de résultats, toute amélioration sera un boni; les essais préalables et l'expérience de nos clients n'ayant pas démontré de baisse de résultats. La recommandation formulée par M. Lapierre au groupe Génétiporc inc. fût donc d'utiliser la technologie Gédis sur l'ensemble de son réseau de sélection et de multiplication. Cette recommandation est actuellement en phase d'application et devrait être généralisée dans les semaines qui viennent.

Nous remercions M. Lapierre de nous avoir révélé et permis la diffusion des éléments de sa recommandation.

Venez nous rencontrer!

Nous serons présents à la 26^{ième} édition de **l'Expo-Congrès du porc** qui se déroulera les 13 et 14 avril 2005 à l'Hôtel des Seigneurs de Saint-Hyacinthe.

Nous vous invitons à venir nous rencontrer lors de cet événement majeur en production porcine, nous occuperons les emplacements 55, 56, 65 et 66. Venez assister au tirage de la promotion « Visitez le SPACE et les châteaux avec le GÉDIS! » et prendre des renseignements sur nos produits et promotions pour l'année 2005.

Quelle est votre part?

Par Nick Coudé, agr. M.Sc., responsable promotion et suivis techniques

Le CIPQ inc. juge que la seule façon de recevoir la semence de façon sécuritaire à la ferme est d'éviter que le livreur n'ait à entrer dans le bâtiment d'élevage. Pour ce faire, un site de livraison hors de la ferme est l'idéal, mais un portail de livraison constitue une alternative acceptable.

Lors des sondages, effectués en 2000 et 2003 par Léger Marketing pour le compte du CIPQ inc., la sécurité sanitaire s'est révélée la principale préoccupation des producteurs et productrices de porcs ayant répondu aux questionnaires. Cette préoccupation, si on en compare les pointages obtenus, s'est même accrue de 2000 à 2003. Jusqu'ici, il n'y a rien de surprenant là, compte tenu des dommages financiers qu'ont causé les problèmes d'ordre sanitaire dans la dernière décennie.

Pour sécuriser sa clientèle, le CIPQ inc. a investi de façon importante pour renforcer la biosécurité entourant l'acquisition de verrats et la production de semence. Toute la chaîne a été revue et corrigée; le dépistage sur les verrats a été intensifié, les règles d'introduction des animaux et du matériel ont été sécurisées, l'air des verrateries est filtré et des aménagements ont été réalisés pour créer un périmètre sécurisé autour des installations.

À la demande de quelques producteurs et productrices, le CIPQ inc a également commercialisé un portail destiné

à la réception sécuritaire de la semence à la ferme. La façon d'utiliser cet outil a été relatée à quelques reprises dans des articles du « Courrier du CIPQ inc. », concernant les façons adéquates de recevoir la semence à la ferme.

Au cours des rencontres effectuées durant la dernière année, plusieurs intervenants, producteurs et productrices, conscients du risque associé aux personnes qui se déplacent d'une ferme à l'autre, nous ont fait part de leurs inquiétudes face à la livraison de la semence et nous ont demandé d'évaluer cet aspect chez nos clients. Le relevé des façons d'effectuer la réception de la semence à la ferme, réalisé par notre personnel, a révélé qu'un bon nombre de clients pourraient améliorer cet aspect pour la sécurité sanitaire de leur élevage et celle des autres fermes visitées sur le même circuit de livraison.

Nous vous invitons à faire l'évaluation de votre façon de faire et de faire preuve de conscience collective face à vos collègues producteurs et productrices en évaluant également le risque pour les autres élevages desservis sur le même parcours (vous comprenez maintenant le lien entre ce texte et le titre).

N'hésitez pas à faire appel à votre représentant, il saura vous assister pour cette évaluation ou vous conseiller sur la localisation de votre portail.

Promotion « Réception sécuritaire »



Pour accompagner les producteurs et productrices qui désirent se responsabiliser et utiliser cette alternative, le CIPQ inc. offre **une remise de 100\$ + taxes sur ses portails de réception de semence** achetés en 2005 au prix courant de 195\$ + taxes. Cette remise se fera sous forme d'un crédit applicable après l'installation validée du portail à la ferme.

Conseil d'administration du CIPQ inc.

Administrateur

Réjean Vermette
SEPO

Administrateur

Yvan Savoie
MAPAQ

Président

Hubert Carrier
SGF SOQUIA

Administrateur

Sylvain Pagé
LA COOP FÉDÉRÉE

Administrateur

Christian Blais
AQINAC

Administratrice

Lyse Audet
FPPQSecrétaire du conseil
d'administrationMichel Sainte-Marie
SGF SOQUIA

Directeur général

Ronald Drapeau
CIPQ inc.

Administrateur

Jean-Paul Laforest
UNIVERSITÉ LAVAL**SAINT-LAMBERT-DE-LAUZON**

1485, Saint-Aimé, Saint-Lambert-de-Lauzon (Québec) G0S 2W0
 Téléphone : (418) 889-9748
 Télécopieur : (418) 889-8210
 Pour commander sans frais : 1 800 463-1140

ROXTON FALLS

2100, rang 6, Roxton Falls (Québec) J0H 1E0
 Téléphone : (450) 888-1968
 Télécopieur : (450) 375-2077
 Pour commander sans frais : 1 800 375-9811

SAINT-CUTHBERT

1985, rang York, Saint-Cuthbert (Québec) J0K 2C0
 Téléphone : (819) 473-3515
 Télécopieur : (450) 885-1033
 Pour commander sans frais : 1 888 608-1118

cipq@cipq.com • www.cipq.com

